

## **О проблемах по взаимодействию с греческой стороной в вопросах ЯМЭФ.**

21.01.2020

Делегации с участием представителей Греции участвовали во всех форумах, начиная с 2016, 2017, 2018, 2019 гг.

В предыдущих форумах участвовали, в том числе, два бывших греческих министра и депутата парламента Греции (Константинос Исихос – 3 раза и Надя Валовани - 2 раза), один мэр и глава муниципального совета, два профессора университета и один известный юрист.

Наши коллеги из Греции помогли образованию Международной ассоциации друзей Крыма, участвовали в заключении соглашений о городах-побратимах между Евпаторией и греческой Новой Филадельфией с визитом греческой делегации в Крым в мае прошлого года.

Велась работа по привлечению в экономику полуострова профильных инвесторов из Греции.

В 2016-2017 гг. интерес организаторов форума был связан с организацией производства продовольствия в Крыму и цепочки поставок с учётом санкций.

Мы смогли пригласить к участию в форумах нескольких крупных греческих предпринимателей, которые взяли на себя сопутствующие риски, будучи заинтересованными в инвестировании в проекты в Крыму, среди которых:

- Джианнис Зурас (Giannis Zouras), владелец компании Zouras Farms SA, греческого лидера в сфере птицеводства, которая была заинтересована в инвестициях в производство птичьего мяса и яиц ([zourasfarm.gr](http://zourasfarm.gr)).
- Костас Петропулос (Kostas Petropoulos), компания Selonda Group, которая хотела бы создать вертикально интегрированный рыбный бизнес с возможностью экспорта, включая морские фермы по разведению рыбы и морепродуктов, упаковку ([selonda.com](http://selonda.com)).

После этого состоялись повторные визиты с посещением предприятий, встречами в Крыму и Москве. Греческие инвесторы проявили реальный интерес, но дальнейшее развитие событий пошло не так, как ожидалось.

Была получена следующая информация от компании Zouras. По линии тогдашнего министра сельского хозяйства Крыма им был представлен

местный бизнесмен сербского происхождения в качестве куратора. «Кураторство» подразумевало «плату за вхождение и защиту», установленную в таком размере, что делало бизнес нежизнеспособным.

В 2017 г. греческие партнёры участвовали в вопросе организации инвестиций совместно с турецкой Turkeler Group в сферу ветроэнергетики в Крыму. Этот проект был ранее согласован с ещё украинскими властями полуострова. Из-за санкций «Сименс» – поставщик турбин отказался участвовать в проекте. Мы исследовали возможность альтернативного поставщика, но не встретили интереса со стороны местных крымских властей, на предложения не было получено ответа.

В 2018-2019 гг. перед форумами этих лет мы получали просьбы обратить внимание на инвестиции в крымский реальный сектор с возможностью организации последующего сбыта продукции в России и странах ЕАЭС. Мы организовали визиты греческих предпринимателей в Крым и Москву, в которых участвовали:

- Павлос Грапсас (Pavlos Grapsas) из компании Don Pol SA, выпускающей моющие средства и прочую химическую и биологическую продукцию
- Джианнис Скотадис (Giannis Skotadis) из фармацевтической компании PHARMEX (pharmex.gr), включая подразделение по косметике и пищевым добавкам Helenvita (helenvita.com)

Несмотря на очень тёплые и дружественные беседы, которые были проведены с греческими бизнесменами, включая встречи в ТПП РФ, в результате к ним опять обратилась некая греко-русская команда (некий Веланис и др.) с условием организации «платы за вход» в размере 2 млн. евро (!), чтобы «иметь возможность начать работать в России».

В результате всех этих действий выявлено:

- Отсутствие надёжного местного стратегического бизнес-партнёра или куратора, которые смогли бы вместе с греческой стороной создать и развить реальный бизнес
- Появление неожиданных посредников, тормозящих процесс
- Несмотря на физическое присутствие компании в Крыму, холдинговая компания и все финансовые операции должны размещаться на территории РФ за пределами Крыма.

**Итоги:**

По мнению наших греческих коллег, чтобы не терять время и репутацию, убеждая новых представителей греческого бизнеса в возможностях работы в Крыму, единственное решение по развитию бизнеса и сотрудничества состоит в создании Инвестиционного фонда (“BSCIF”), который возьмёт на себя роль координатора и интегратора всех таких проектов. Фонд сможет скоординировать и учесть интересы реальных людей, которые действительно заинтересованы в работе с надёжными партнёрами по созданию конкретного бизнеса в Крыму в реальном секторе экономики республики.